



## #Vision

Unsere Vision ist, mit Agantty eine kostenlose Alternative zu den großen, überladenen Tools zu schaffen, die durch sexy UI Spaß macht und das staubige Thema „Projekt Management“ modernisiert und endlich ansprechender macht. Das Problem ist, Projekt Management ist meist unübersichtlich und sehr aufwendig. Gepaart mit unterirdischem Design wird es zu einer Aufgabe die man gerne mal vernachlässigt.

Agantty halst den Usern nicht zusätzliche Arbeit auf, sondern entlastet sie durch die Fokussierung auf die wichtigsten Funktionen und die super niedrige Lernkurve. Es ist selbsterklärend. Der kostenlose Signup dauert keine 10 Sekunden und schon kann man unendlich viele Teams, Projekte und Aufgaben anlegen. Dabei macht die Nutzung auch noch Spaß. Man kann fast alles anfassen und an die gewünschte Stelle bewegen und wird ab und an von süßen Effekten überrascht. Zusätzlich ist Agantty komplett kostenlos nutzbar, ohne Restriktionen. Das ausgefeilte Usermanagement mit Teamsettings ermöglichen die Nutzung im privaten sowie geschäftlichen Bereich mit einem einzigen Account. Zusätzlich können für ausgewählte Projekte Freelancer hinzugeholt werden, die ebenfalls alle ihre Projekte mit Agantty verwenden.

Gerade KMUs sind nicht bereit Unsummen für eine einfache Lösung auszugeben, weil sie im Grunde nur sehen wollen, wann welche Projekte anstehen und wem dabei welche Aufgabe zugewiesen ist. Genau auf diese Kernaufgabe konzentriert sich Agantty. Alles innerhalb eines anschaulichen Gantt-Charts das den meisten Usern bekannt ist und sehr intuitiv per Drag & Drop befüllt und geändert werden kann.

Da wir genau zu unserer Kernzielgruppe gehören (Unternehmen/Sauhaufen unter 50 MA) haben wir Agantty für uns selbst entwickelt. Wir sind eigentlich eine Onlineagentur die nach etlichen CSS-Awards schnell gewachsen ist und eine Lösung brauchte die endlich Übersicht schafft, nicht nervt, gut aussieht und im besten Fall kostenlos ist. Gab es trotz gigantischem Markt und sehr vielen Ansätzen nicht und so haben wir es also gebaut. In der closed beta haben wir innerhalb von 2 Monaten knapp 10.000 Signups erhalten. Nun werden mit der Community etliche Änderungen/Erweiterungen durchgeführt und die Route für die nächsten Monate festgelegt.

## #Geschäftsmodell

Agantty ist und bleibt in dem vollen Basis-Funktionsumfang kostenlos. Langfristig sind kostenpflichtige Extensions geplant, die aus etlichen User-Feedbacks hervorgegangen sind. Diese werden preislich im Mikro-Bereich liegen. So kann man z.B. einen Gantt-Chart Export für monatlich 99 cent hinzukaufen, oder eine Anbindung an Faktura-Software wie Fastbill für 1,99€/mon. So hat der User die Möglichkeit sich seinen Funktionsumfang, zusätzlich zum Basisumfang, individuell zusammen zu stellen und nur für die Leistungen zu bezahlen, die er auch wirklich braucht. Jede Funktion kann monatlich gekündigt werden, sollte man sie nicht mehr benötigen. Man kann Erweiterungen wie z.B. Wordpress Plugins einfach über das Backend aktivieren / deaktivieren. Alternativ denken wir zusätzlich über die Möglichkeit von Einmalzahlungen nach, da es viele Kunden gibt, die eine einmalige Zahlung von z.B. 19,90€, der monatlichen 99 cent vorziehen. Der Wert ist zwar etwas höher, aber die Extension ist dann ohne Mehrkosten unendlich lange inkl. Updates nutzbar.

Wir informieren die Kunden nur über die Möglichkeiten, bzw. arbeiten nach ihren Wünschen und bieten die Extensions dann innerhalb unsere Eco-Systems an. Vertriebstechnisch müssen wir nur dafür sorgen, dass ausreichend Menschen die kostenlose Version mögen und dauerhaft nutzen. Das führt automatisch zu der ein oder anderen Erweiterungen die ihren Arbeitsalltag vereinfachen.

Wir halten die Hürden in allen Bereichen möglichst gering. Signup mit 2 Feldern, keine versteckten Kosten, keine Limitierungen bei der Nutzung, super niedrige Extension-Preise.

## #Wettbewerb

Agantty ist mit dem gewählten Fokus konkurrenzlos in dem Bereich „Gantt-Chart“. Wir sind der einzige Anbieter der es technisch geschafft hat ein unendlich langes, nach vorne und hinten erweiterbares Gantt-Chart umzusetzen, dass super smooth per Drag & Drop gehandelt werden kann. Alternativen wie <http://www.tomsplanner.de/> oder <http://projectwizards.net/de/products/merlin-project/what-is> sind veraltet, hässlich, kompliziert, überladen, kostenpflichtig oder Desktopanwendungen für Windows :)

Wir sprechen eher junge Agenturen, Einzelunternehmer und kleinere Teams an, denen Optik und Nutzbarkeit auch im Projektmanagement-Bereich wichtig ist. Außerdem gibt es zu Agantty keine Alternative die man einfach als SAS nutzen kann, die wirklich kein Geld kostet. Alle anderen Versionen sind auf 1-3 Projekte, oder 1 Team, oder 20 Aufgaben, oder einen bestimmten Testzeitraum limitiert. Agantty ist unbegrenzt kostenlos nutzbar. Das gibt es nur im open source Bereich. Da funktioniert das Gantt-Chart aber nicht und man muss wissen wie man sich einen eigenen Server mit den benötigten Anforderungen aufsetzt und dort die Software selbstständig installiert, updated und wartet.

Unser Vorteil liegt neben dem außergewöhnlichen Design (wird schon bei der Nutzung der Website <https://www.agantty.com/> deutlich) auf der technischen Umsetzung. Unsere Lösung für das Gantt-chart ist einzigartig und ein innovativer Ansatz, zusätzlich haben wir nach etlichen Test fast alle Funktionen neugeschrieben und optimiert. So ist ein eigenes Drag & Drop Plugin entstanden, dass performancetechnisch weit vor allen anderen Ansätzen liegt, wir haben den Datepicker revolutioniert und viele Plugins überarbeitet, verbessert und erweitert, bei denen die Konkurrenz auf Standardlösungen setzt.

## #Skalierung

Die Nutzung von Agantty bleibt kostenlos. Dieser Taktik scheint aufzugehen. Außer einem kleinen t3n Artikel haben wir keinerlei Marketing gemacht und haben täglich mehrere hundert Besucher und steigende Signups. Bisher haben sich fast 10.000 User registriert von denen 10% aktiv damit arbeitet. So erwarten wir in den nächsten Monaten, nach Beginn unsere Marketingoffensive ein starkes Wachstum, dass dann durch wachsenden Funktionsumfang und Ausbau unserer IT-Abteilung in der Entwicklung einen Push geben wird.

Zusätzlich setzen wir auf weitere Anbindung bestehender Dienste um das Wachstum durch deren Größe zu steigern. Dienste wie Wunderlist haben über 13 Millionen Nutzer und es gibt keine Gantt-Chart Export, obwohl es von der Community gewünscht ist (<https://wunderlist.uservoice.com/forums/136230-wunderlist-feature-requests/suggestions/3344441-wunderlist-gantt-chart-feature>). Die Gleiche Situation existiert bei vielen weiteren Tools. Wenn wir diese als Partner gewinnen und ihren Leistungsbereich um unsere Stärke, dem Gantt Chart erweitern, ist mit überdurchschnittlichen Wachstumsraten zu rechnen. Wir haben schon mit potenziellen Partnern wie Fastbill (30.000+ zahlende Kunden) gesprochen und sehr gutes Feedback erhalten.

Der Revenue durch kostenpflichtige Erweiterungen, die dann folgenden werden, wird ebenso mitwachsen. Durch unser alternatives Preismodell, werden hier allerdings erst ausreichende Summen erwirtschaftet, wenn die Nutzerschaft recht groß ist. Daher planen wir versch. Finanzierungsrunden. Wir haben bereits direkt nach dem closed beta Launch einen Investor/Businessangel aus Hannover dazugekommen. Dieser arbeitet bei Atlassian (Größter Anbieter im Bereich „Projektmanagement“) und so haben wir schon an sehr sehr prominenter Stelle jemanden, der uns für die nächsten Schritte und die Gewinnung weiterer Investoren ein wenig an die Hand nimmt. Er ist einen ähnlichen Weg gegangen und war mit sein Startup „doctape“ vor 2 Jahren mit einem Millionen Exit in den Schlagzeilen.

Die genau benötigten Summen für das erste Seeding werden nach der Marketing Offensive in ein paar Wochen, je nach User-Feedback festgelegt. Um dann nicht an Tempo zu verlieren, brauchen wir schnellstmöglich Support sowie Kontakt zu Investoren. Dabei hoffen wir unter anderem auf die Hilfe von ALSO.

Wir hoffen Sie sehen in Agantty ebenso viel Potenzial wie wir und die tausenden beta Nutzer, die uns täglich Feedback geben.

Es wäre uns eine Ehre und eine unglaubliche Belohnung nach 2 Jahren harter Arbeit mit einer renommierten Auszeichnung wie ihrer ausgezeichnet zu werden.

### Vielen Dank

Fynn Kliemann & Florian Bottmann